



Серия вебинаров Константина Перова

28.11.2023

Организатор: АНО «Содружество профессионального содействия врачам Северо-Запада»

Главный спикер: Перов Константин Алексеевич, кандидат экономических наук, директор НОЧУ ДПО Институт конкурсных технологий в проблематике государственных закупок с 1998 года, автор многочисленных (несколько сотен) тренингов по государственным закупкам лекарственных средств



МАСТЕР-КЛАСС

«РАЗБОР СЛОЖНЫХ ВОПРОСОВ И СИТУАЦИЙ ПО ГОСУДАРСТВЕННЫМ ЗАКУПКАМ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ»

10:00 - 10:20

ВВЕДЕНИЕ

Краткий обзор изменений законодательства о госзакупках за 2022...2023 годы применительно к закупкам лекарственных препаратов. Новый вариант закупки у «фармаций» с августа 2023 года. Кто и на какую сумму может это делать? Как теперь будут покупать «фармации»? Что с действующими контрактами? Что поменяется в 2024 году?

10:20 - 10:40

СЛОЖНЫЙ КЕЙС №1

Закупки лекарственных препаратов по решению врачебной комиссии. Всегда ли закупка у единственного поставщика по п.28 ч.1 ст.93? Как часто можно? Что говорят контролеры про регулярные закупки у единственного поставщика? Запрос котировок по торговому наименованию — только на одного пациента?

10:40 - 11:00

СЛОЖНЫЙ КЕЙС №2

Закупки незарегистрированных в Российской Федерации лекарственных препаратов. Риски поставки недоброкачественного препарата: как застраховаться? Какоформить назначение? Какие процедуры заключения контракта использовать? Особенности оформления процедур, в т.ч. на ОС ЕИС zakupki.gov.ru. Рекомендации по составлению описания объекта закупки. Специфические условия контракта. На что обратить внимание при приемке.

11:00 - 11:20

СЛОЖНЫЙ КЕЙС №3

Описание объекта закупки («техническое задание») и информация о взаимозаменяемости лекарственных препаратов. Какие лекарственные формы и (или) дозировки считаются эквивалентными? Как это влияет на расчет начальной цены? Каким источником информации о взаимозаменяемости пользоваться?

11:20 - 11:40

СЛОЖНЫЙ КЕЙС №4

Специальные ценовые предложения по лекарственным препаратам: как избежать влияния на цены будущих закупок? Обзор правил обоснования начальной (максимальной) цены контракта (приказ Минздрава России 1064н). Практика применения. Каким образом можно снизить влияние специальных ценовых предложений на цены будущих закупок?

11:40 - 12:00

СЛОЖНЫЙ КЕЙС №5

Дополнительные соглашения к контракту. Что делать в случае изменения реквизитов регистрационного удостоверения? Когда последний срок заключения дополнительного соглашения +30% и срок его выполнения? Какие правила и ограничения при применении правила «замена на улучшенный» (по ч.7 ст.95)?

12:00 - 12:20

ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ

Трансляция видео, звука, показ слайдов, ответы на вопросы в чате www.sprov.ru

